



## คำถาม - คำตอบ

### การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2563

### บริษัท แอปพลิแคด จำกัด (มหาชน)

1. ลูกหนี้การค้า กิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน จำนวน 54 ล้านบาท โดยค้างไม่เกิน 3 เดือน 8.2 ล้านบาท และค้างมากกว่า 3 เดือน 1.9 ล้านบาท ตรงนี้เป็นเหตุการณ์ปกติหรือไม่ และเกิดจากอะไร

**คำตอบ :**

- 1) ยอดลูกหนี้ค้างชำระ 8.2 ล้านบาท ที่ค้างไม่เกิน 3 เดือน เป็นไปตามรอบการส่งของและรับวางบิล ซึ่งเป็นปกติตามเงื่อนไขการรับชำระจากลูกหนี้
- 2) ยอดค้างชำระ 1.9 ล้านบาท ที่ค้างเกิน 3 เดือน เป็นลูกค้าที่มีชื่อเสียงรายหนึ่งของ APP มูลค่า 1.46 ล้านบาท ซึ่งมีความคลาดเคลื่อนเกี่ยวกับการนัดชำระเงิน ได้รับชำระอย่างครบถ้วนแล้ว เมื่อเดือน ม.ค. 2563 และอีก 0.41 ล้านบาท เป็นลูกค้าของบริษัทในเครือ ได้รับชำระอย่างครบถ้วนแล้ว เมื่อเดือน ก.พ. จำนวน 0.28 ล้านบาท และเดือน มี.ค.จำนวน 0.13 ล้านบาท

2. ทำไมสินค้าสำเร็จรูป ถึงด้อยค่าเยอะ มูลค่า 21.5 ด้อยค่า 2.45 ล้านบาท และสินค้านั้น คืออะไร

**คำตอบ :**

สินค้าสำเร็จรูปที่มีการตั้งสำรองค่าเผื่อการด้อยค่า ได้แก่ สินค้าในกลุ่มเครื่องพิมพ์ 3 มิติ อันประกอบด้วย วัสดุดิบ วัสดุสิ้นเปลือง และอะไหล่ ซึ่งสต็อกไว้สำหรับการบริการลูกค้า โดยในปี 2562 มีการตั้งสำรองสินค้าเสื่อมสภาพฯ เพิ่มขึ้น 0.88 ล้านบาท

3. เงินมัดจำค่าสินค้า (หมายเหตุ 8) ลดจาก 17.4 เป็น 1.9 เป็น 0.23 (ปี 2560, 61, 62) แสดงว่า ยอดขายลดหรือไม่ และเงินมัดจำค่าสินค้าเกิดเมื่อไร และหายไปเมื่อไร

**คำตอบ :**

เงินมัดจำดังกล่าว เป็นการจ่ายมัดจำค่าเครื่องจักรตามเงื่อนไขการสั่งซื้อของผู้ขาย โดยการจ่ายเงินมัดจำจะเกิดขึ้นเมื่อ บริษัทฯ ได้มีการสั่งซื้อเครื่องจักรที่ต้องส่งผลิต โดยเงื่อนไขการสั่งซื้อตามปกติของผู้ขาย กำหนดให้บริษัทฯ จ่ายมัดจำค่าสินค้าก่อน ซึ่งรายการดังกล่าว Reverse รายการเงินมัดจำเมื่อบริษัทฯ ได้รับมอบสินค้าหรือเครื่องจักรเรียบร้อยแล้ว ทั้งนี้ ในปี 2650 บริษัทฯ มีเงินมัดจำค่าสินค้าในจำนวนที่สูง เนื่องจากมีเครื่องจักรที่มีมูลค่าสูงที่รอส่งมอบข้ามงวดบัญชี

4. PT Indonesia AppliCAD กำไรเท่าไรในปี 62

**คำตอบ :**

PT Indonesia AppliCAD มีกำไรสุทธิ ปี 2562 เท่ากับ 2.87 ล้านบาท



5. ซื่อที่ดิน 10 ล้านบาท กับอาคาร 17 ล้านบาท ไม่แน่ใจว่าซื้อไว้สำหรับทำอะไร เป็น Office ใหม่หรือไม่

**คำตอบ :**

ที่ดินและอาคารที่ซื้อ เดิมบริษัทฯ ทำการเช่าเพื่อใช้เป็นสำนักงานอยู่แล้ว แต่เนื่องจากผู้ให้เช่าเสนอขายจึงได้ทำการซื้อเพื่อใช้เป็นสำนักงานต่อไป

6. ค่าเหนื่อยในค่าใช้จ่ายตามลักษณะ (หมายเหตุ 17) คืออะไร ลดลงจาก 59.5 เป็น 53.9 ล้านบาท

**คำตอบ :**

ตามหมายเหตุ 17 ที่ปรากฏคือ ค่าเหนื่อยพนักงานชาย ตามงบการเงินรวมฯ

1) APP มียอดขายและจ่ายค่าเหนื่อย (ลดลง) จากปีก่อน 8.76 ล้านบาท

2) บริษัทฯ ในเครือมียอดขายและจ่ายค่าเหนื่อย เพิ่มขึ้น 2.65 ล้านบาท

คิดเป็นค่าเหนื่อยรวม จ่ายลดลงจากปีก่อนร้อยละ 10.19

7. ทำไมต้องตั้งหนี้สูญ สำหรับเงินกู้ยืม ใน PT Indonesia AppliCAD ทั้งที่มีกำไร “ในไตรมาสที่ 1 ปี 2562 บริษัทฯ ได้พิจารณาหนี้สงสัยจะสูญของเงินให้กู้ยืมในบริษัท PT Indonesia AppliCAD จำนวนเงิน 3.17 ล้านบาท เนื่องจากฝ่ายบริหารคาดว่าจะไม่ได้รับชำระเงินกู้ยืมดังกล่าว และได้จัดประเภท เงินทรองจ่าย มาয়งเงินให้กู้ยืม จำนวน 2.95 ล้านบาท เนื่องจาก ได้ทำสัญญากู้ยืมเงิน โดยคิดอัตราดอกเบี้ยที่ร้อยละ 4 ต่อปี ปัจจุบันได้พิจารณาหนี้สงสัยจะสูญหมดแล้ว” เงินลงทุนอินโด 67% เท่ากับ 6,111,736 ล้านบาท และถ้าสุดท้ายที่อินโดกำไรจะ Reverse ได้ไหม

**คำตอบ :**

การพิจารณาตั้งสำรองดังกล่าว ผู้สอบบัญชีได้พิจารณาจากมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของเงินให้กู้ยืม ซึ่ง PT Indonesia AppliCAD มีผลขาดทุนสะสมมาเป็นระยะเวลานาน และแม้ว่าในช่วงปี 2562 ได้กลับมามีผลกำไรบ้าง แต่ถึงกระนั้นบริษัทฯ ก็ยังขาดสภาพคล่องอยู่ ในการตรวจสอบบัญชีจึงต้องใช้หลักระมัดระวัง จึงได้ทำการตั้งสำรองผลขาดทุนจากเงินให้กู้ยืม อย่างไรก็ตาม หากสุดท้าย PT Indonesia AppliCAD มีผลกำไร และมีสภาพคล่องที่ดีขึ้น ก็มีการพิจารณา Reserve ได้ ทั้งนี้ รายการตั้งสำรองหนี้สูญดังกล่าวเป็นรายการที่เกิดขึ้นในงบการเงินเฉพาะกิจการของบริษัทฯ เท่านั้น ทำให้ การตั้งสำรอง และการ Reverse รายการนั้นจะไม่มีผลต่องบการเงินรวมของกลุ่มบริษัทฯ

8. 3D Printing มีผู้นำเข้าที่รายในไทย และเรามี Market Share เท่าไร

**คำตอบ :**

แบ่งเป็นสองตลาด คือ ตลาดระดับ Industrial grade กับ Desktop หรือ Home use grade ซึ่ง APP จัดอยู่ในระดับ Industrial grade ตลาดมีผู้เล่นหลักๆ ประมาณ 4 บริษัท และ APP มี Market share ประมาณ 50 %



## 9. เครื่องพิมพ์ 3 มิติ ที่ขายให้พันธมิตรคือใครบ้าง

### คำตอบ :

กลุ่ม System Integrated (SI) ซึ่งเป็นผู้ประกอบธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการจัดจำหน่ายซอฟต์แวร์ และ/หรือโซลูชันที่เกี่ยวข้องซึ่งส่วนใหญ่จะซื้อผลิตภัณฑ์ของกลุ่มบริษัทฯ เพื่อไปจำหน่ายควบคู่กับผลิตภัณฑ์และบริการของตนเอง

## 10. ช่วยเปรียบเทียบจุดเด่น จุดด้อย ของซอฟต์แวร์ของเรา กับของ Autodesk

### คำตอบ :

Autodesk มีผลิตภัณฑ์ที่หลากหลายมาก รายละเอียดมาก จึงขอตอบเป็นภาพรวม ดังนี้  
ในตลาดอุตสาหกรรมการผลิต จุดเด่นของเราคือ การที่เราทำตลาดมานาน ทำให้มีฐานผู้ใช้เป็นจำนวนมาก ด้วยความง่ายในการใช้งาน ความสามารถของเครื่องมือ และความครบเครื่องที่ตอบโจทย์ความต้องการทั้งหมด ในอุตสาหกรรมการผลิต ทำให้ลูกค้ามีความมั่นใจที่จะเลือกใช้ซอฟต์แวร์ของเรา ส่วนในตลาดก่อสร้างเรามีซอฟต์แวร์ที่ใช้งานง่ายกว่า เป็น Open system มากกว่าและ ครบถ้วนมากกว่า แต่ Autodesk มี Market share ในตลาดนี้สูงกว่า

## 11. แนวโน้มต้นทุนราคาซอฟต์แวร์หลัก ในปี 63 ยังปรับเพิ่มขึ้นอยู่หรือไม่ เมื่อเทียบกับปี 62 และถ้าเพิ่มขึ้นกี่ %

### คำตอบ :

SOLIDWORKS มีการปรับเพิ่มประมาณ 5% ส่วนสินค้าอื่นไม่มีการปรับเพิ่มขึ้น

## 12. Cloud Computing กระทบหรือไม่ คือ ลูกค้าสามารถใช้ Program ผ่าน Cloud จากผู้ผลิตซอฟต์แวร์เมื่อนอกได้เลยหรือไม่ โดยไม่ผ่านเรา

### คำตอบ :

- 1) ยังไม่มีผลกระทบในระยะ 3-5 ปี เนื่องจากเป็นซอฟต์แวร์ที่ต้องการ Computer spec สูงมาก ทำให้การรวมศูนย์ไปที่ Server ไม่สามารถตอบสนองผู้ใช้ได้ในปัจจุบัน รวมทั้งความเร็วของ Internet ระหว่างประเทศที่ยังเป็นคอขวดอยู่
- 2) ลูกค้าส่วนใหญ่เป็นระดับ Enterprise ที่ยังไม่เชื่อมั่นในระบบ Cloud
- 3) ที่สำคัญที่สุดคือ ซอฟต์แวร์ที่ต้องการการ Support หลังการขายเข้มข้น ทาง Supplier ยังคงต้องพึ่งพา Reseller อยู่ รวมถึงการแนะนำผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ สุดตลาด



### 13. ค่าเงินบาทที่อ่อนค่า กระทบเรามากน้อยขนาดไหน

#### คำตอบ :

กระทบต้นทุนตามสัดส่วน ไม่มาก เนื่องจากบริษัทฯ มีการป้องกันความเสี่ยงของค่าเงินโดยการทำ Forward 100%

### 14. เงินสดของเราเยอะมาก และราคาปรับตัวลงมามาก มีโอกาสที่จะซื้อหุ้นคืนหรือไม่

#### คำตอบ :

บริษัทฯ มีเงินสดคงเหลือ เนื่องจากมีการชะลอเงินลงทุนในเครื่องจักร ซึ่งเป็นหนึ่งในวัตถุประสงค์ของการระดมทุนแต่เนื่องจากภาวะวิกฤติ COVID-19 ที่ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจทั้งไทยและทั่วโลก และเป็นไปได้ค่อนข้างยากในการประเมินว่าจะคลี่คลายลงเมื่อใด ทางฝ่ายบริหารมีความเห็นสมควรว่า การมีสภาพคล่องของกระแสเงินสดในมือจะให้ผลดีกว่าซื้อหุ้นคืนในเวลานี้ แต่ในอนาคต เราก็จะพิจารณาทุกความเป็นไปได้ ให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อองค์กร

### 15. รายได้ลดลง Margin ลดลง โดยเฉพาะงานเอกชน เนื่องจากปัญหาเศรษฐกิจ COVID-19 และ อสังหาริมทรัพย์ จะมีการรับมืออย่างไรกับอุตสาหกรรมการผลิตตกต่ำ

#### คำตอบ :

บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญ และคำนึงถึงปัญหาดังกล่าว โดยบริษัทฯ ได้มีการประเมินผลกระทบทั้งในระยะสั้นและระยะยาวซึ่งมีทั้งวิกฤติและโอกาส บริษัทฯ ได้เตรียมแผนรองรับไว้ตามความรุนแรงของสถานการณ์ ดังนี้

- 1) ลดต้นทุนการดำเนินงาน ทั้งงบการตลาด และต้นทุนอื่นๆ
- 2) ลดต้นทุนสินค้า โดยการเจรจากับ Supplier ให้มีส่วนลด และการขยายเครดิตต่างๆ
- 3) รักษากระแสเงินสด เพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการลงทุนในอนาคตหลัง COVID-19

### 16. การลงทุนในตลาดอินโดนีเซียจะเติบโตอย่างไร

#### คำตอบ :

บริษัทฯ มองว่าโดยภาพรวมตลาดอินโดนีเซียเป็นตลาดที่มีศักยภาพสูง มีการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญอยู่แล้ว จากที่ผ่านมาได้มีการเติบโตที่ค่อนข้างดีจากการย้ายฐานการผลิตของผู้ประกอบการจากหลายประเทศ แต่ปัจจุบันเกิดการชะลอตัวจากการแพร่ระบาดของ COVID-19 ซึ่งเป็นสภาวะชั่วคราว บริษัทฯ ยังคงติดตามสถานการณ์ในระยะเวลา 6 เดือนถึง 1 ปี แต่อย่างไรก็ตาม ศักยภาพของอุตสาหกรรมการผลิต และก่อสร้างในอินโดนีเซียยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะสนับสนุนให้ธุรกิจของบริษัทเติบโตตามไปด้วย



## 17. SOLIDWORKS Subscription มีการรับรู้รายได้เพิ่มขึ้นอย่างไรบ้าง

### คำตอบ :

SOLIDWORKS Subscription มีการรับรู้รายได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เนื่องจากการเพิ่มตามจำนวนลูกค้าที่ใช้งานที่เพิ่มขึ้น ทั้งจากในส่วนของยอดขาย License ซอฟต์แวร์ใหม่ และลูกค้าเดิมที่ต่ออายุสัญญาบริการ Subscription

## 18. งานรับจ้างการผลิต มีแนวโน้มอย่างไร ในยุคดิจิทัล New Normal

### คำตอบ :

งานรับจ้างการผลิต มีแนวโน้มเป็นบวก เนื่องจากผู้ผลิตในประเทศญี่ปุ่นมีการย้ายฐานโรงงานไปทางตะวันออกเฉียงใต้มากขึ้น ซึ่งประเทศไทยเป็นหนึ่งในจุดหมายของผู้ผลิต ประกอบกับลักษณะวงจรชีวิตผลิตภัณฑ์ (Product life cycle) หรือสินค้าจะมีอายุเวลาที่จำกัดและสั้นลง ทำให้การผลิตจะเน้นเป็นแบบ Low Volume Production มีแนวโน้มที่จะเพิ่มขึ้น ซึ่งตรงกับการทำธุรกิจของบริษัทในเครืออย่าง บริษัท แรบบิท โปรโตไทป์ จำกัด

## 19. ศูนย์ BIM LAB จะช่วยยกมาตรฐาน หรือทำให้ซอฟต์แวร์ของบริษัทฯ เป็นที่รู้จักอย่างไร

### คำตอบ :

BIM LAB เป็นอีกช่องทางหนึ่งที่สร้างการรับรู้เกี่ยวกับเทคโนโลยี BIM (Building Information Modeling) ซึ่ง BIM มีประโยชน์กับทุกคนในโครงสร้างของอุตสาหกรรมก่อสร้าง หากมีการเรียนรู้ ความเข้าใจ และมีการนำไปใช้จะทำให้สามารถพัฒนาองค์ความรู้การใช้งานเทคโนโลยี BIM ในประเทศไทยให้มีประสิทธิภาพและมีมาตรฐานเป็นสากล ตลอดจนสร้างประโยชน์ และการเติบโตให้กับทุกภาคส่วนในอุตสาหกรรมก่อสร้างของประเทศต่อไป ในขณะที่เดียวกันบริษัทฯ และซอฟต์แวร์ของเราก็จะเติบโตตามอุตสาหกรรมไปด้วย

## 20. จุดแข็งที่ลูกค้าเลือก สินค้าเราคืออะไร

### คำตอบ :

- 1) สินค้าต่างๆ เป็นผลิตภัณฑ์ชั้นนำระดับโลก ที่มีประสิทธิภาพและเทคโนโลยีที่ทันสมัย
- 2) การบริการหลังการขาย การดูแลลูกค้าด้วยทีมงานผู้เชี่ยวชาญพิเศษ และการให้บริการระดับมืออาชีพ



## 21. อะไรทำให้ GP EBITDA และ NET ต่างกันมาก

### คำตอบ :

เนื่องจากค่าใช้จ่ายหลักของบริษัทฯ คือ เงินเดือนพนักงาน จึงทำให้บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายที่สูง และส่งผลให้ GP และ NET Margin ต่างกันพอสมควร สำหรับ EBITDA และ NET Margin นั้นค่อนข้างที่จะใกล้เคียงกัน เนื่องจากบริษัทฯ มีค่าเสื่อมราคา และดอกเบี้ยจ่ายที่อยู่ในระดับต่ำ

## 22. ต้นทุนของซอฟต์แวร์ เพิ่มขึ้นอย่างไร

### คำตอบ :

การขึ้นราคาของซัพพลายเออร์ ส่งผลให้ต้นทุนของซอฟต์แวร์มีการปรับตัวสูงขึ้น

## 23. ทรัพย์สินหรือที่ดิน มีการเพิ่มขึ้นหรือไม่

### คำตอบ :

บริษัทฯ มีการซื้อที่ดินและอาคารจากผู้ให้เช่า มูลค่ารวมประมาณ 27 ล้านบาท เพื่อเป็นสำนักงาน

## 24. จะมีการนำซอฟต์แวร์ใหม่ๆ มา Launch หรือไม่

### คำตอบ :

บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการสรรหาผลิตภัณฑ์อย่างมากในการคัดเลือกซอฟต์แวร์และผลิตภัณฑ์ที่มีเทคโนโลยีที่ทันสมัยและมีประสิทธิภาพสูงจากเจ้าของผลิตภัณฑ์ชั้นนำของโลก เพื่อให้กลุ่มบริษัทฯ สามารถจัดหาผลิตภัณฑ์เข้าสู่ตลาดเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ จะมีการเปิดตัวผลิตภัณฑ์ซอฟต์แวร์ใหม่ๆ ใหม่นอน ขอให้ผู้ที่สนใจคอยติดตามข่าวสารความเคลื่อนไหวของบริษัทฯ

## 25. เครื่องพิมพ์ 3 มิติ มียอดขายการเติบโตอย่างไร

### คำตอบ :

เครื่องพิมพ์ 3 มิติ ระดับ High end หรือ Industrial grade ยอดขายมีการชะลอตัว เนื่องจากเป็นการลงทุนขนาดใหญ่ อย่างไรก็ตาม ผู้ผลิตได้มีการออกรุ่นที่มีราคาที่ย่อมเยาลงมา เพื่อทำการตลาดสำหรับผู้ประกอบการระดับกลางและเล็ก นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้มีการเพิ่มผลิตภัณฑ์สำหรับใช้งานทั่วไป (General Use) ในราคาที่ย่อมเยารลงมา คาดว่า จะสามารถทำยอดขายในระดับกลางและเล็กเพิ่มเติมได้อีก



## 26. ด้วยปัญหาเศรษฐกิจลูกค้ำมีหนี้เสีย หรือชะลอการจ่าย ยกเลิกอย่างไรบ้าง

### คำตอบ :

จากปัญหาเศรษฐกิจ ณ ปัจจุบัน ส่งผลให้มีการชะลอการจ่ายเงินจากลูกค้ำบางราย แต่ไม่มีผลกระทบต่อสภาพคล่องของบริษัทฯ สำหรับกรณีหนี้เสีย บริษัทฯ ได้มีการประมาณการค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญตามนโยบายแล้ว และจากข้อมูลในส่วนของผลการดำเนินงานธุรกิจที่ผ่านมา 3 ปีย้อนหลัง บริษัทฯ มีหนี้สูญน้อยมาก เมื่อดำเนินการออกมาแล้ว อยู่ที่ไม่เกินร้อยละ 0.05 ของรายได้จากการขายของบริษัทฯ

## 27. สัดส่วนลูกค้ำปลีก ลูกค้ำบริษัทเป็นอย่างไร และแนวโน้มเป้าหมายบริษัทเป็นอย่างไร

### คำตอบ :

ปัจจุบันบริษัทมีลูกค้ำรวม 4,866 ราย สัดส่วนของลูกค้ำเกิน 95 % เป็นลูกค้ำบริษัทฯ ซึ่งเรายังคงดำเนินธุรกิจแบบ B2B ต่อไป ส่วนการค้าปลีกจะเน้นเป็นสินค้าที่ไม่ต้องมีการ Service มาก เป็นกลุ่ม Consumer Products ทั่วไป เช่น Commercial Software อย่าง Adobe หรือ Filament ของเครื่องพิมพ์ 3 มิติ ขนาดเล็ก

## 28. TFRS 15, 16, 9 กระทบอย่างไร

### คำตอบ :

TFRS 15 บริษัทฯ ได้มีการเตรียมตัวเพื่อปรับใช้มาตรฐานดังกล่าวตั้งแต่ในปี 2562 โดยต้องใช้มาตรฐานฉบับนี้กับสัญญาที่ทำกับลูกค้ำทุกสัญญา ยกเว้นสัญญาที่อยู่ในขอบเขตของมาตรฐานการบัญชีฉบับอื่น โดยมาตรฐานฉบับนี้ไม่มีผลกระทบต่ออย่างมีสาระสำคัญต่อการเงินของบริษัทฯ

TFRS 16 บริษัทฯ นำมาตรฐานการเงินฉบับนี้มาถือปฏิบัติครั้งแรกโดยการปรับปรุงผลกระทบสะสมกับกำไรสะสม ณ วันที่ 1 ม.ค.2563 ซึ่งมีผลต่องบแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 1 ม.ค.2563 โดยมีสินทรัพย์และหนี้สินเพิ่มขึ้น 5.16 ล้านบาท

TFRS 9 บริษัทฯ เลือกใช้มาตรการผ่อนปรนชั่วคราวสำหรับทางเลือกเพิ่มเติมทางบัญชีเพื่อรองรับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (แนวปฏิบัติทางการบัญชีดังกล่าวประกาศลงในราชกิจจานุเบกษาเมื่อวันที่ 22 เม.ย.2563) ดังนี้

- เลือกที่จะไม่นำข้อมูลที่มีการคาดการณ์ไปในอนาคต (Forward-looking information) มาใช้วัดมูลค่าของผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น ในกรณีที่บริษัทฯ และบริษัทย่อยใช้วิธีการอย่างง่ายในการวัดมูลค่าของผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

- เลือกที่จะไม่นำสถานการณ์ COVID-19 มาถือเป็นข้อบ่งชี้ของการด้อยค่า ตามมาตรฐานการบัญชีฉบับ 36 เรื่องการด้อยค่าของสินทรัพย์



## 29. กระแสเงินสด การดำเนินงานไตรมาส 1 ติดลบมีปัญหอะไรบ้าง EBITDA ลดลง

### คำตอบ :

ปัจจัยหลักเกิดจากลูกหนี้การค้าที่เพิ่มขึ้น เนื่องจากการชะลอการจ่ายเงินของลูกค้าบางส่วนและบางส่วนจากการที่บริษัทฯ มีการพิจารณาช่วยเหลือลูกค้าบางส่วนที่ประสบปัญหาจากสถานการณ์ COVID-19 โดยการขยายระยะเวลาการให้เครดิตเทอม

ส่วนของ EBITDA ในไตรมาส 1 เมื่อเทียบเป็นอัตราส่วนแล้วอัตราส่วนใกล้เคียงกับผลการดำเนินงานปี 2562

## 30. ทำไมเปลี่ยนอัตรการปันผล 0.15 เป็น 0.10

### คำตอบ :

เป็นไปตามที่บริษัทฯ ได้ชี้แจงต่อตลาดหลักทรัพย์แล้ว เมื่อวันที่ 11 มี.ค. 2563

เนื่องจากเกิดความผิดพลาดทางเทคนิคที่เกิดขึ้นจากการที่บริษัทฯ พิจารณาการจ่ายเงินปันผลจากตัวเลขกำไรสุทธิประจำปีของบริษัทฯ โดยที่ไม่ได้พิจารณาจากตัวเลขกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร ซึ่งจากงบการเงินเฉพาะกิจการของบริษัทฯ ประจำปี 2562 สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 52,941,260 บาท บริษัทฯ จึงนำเสนอที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ พิจารณานุมัติการจ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.15 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 42,000,000 บาท ซึ่งหากพิจารณากำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรรจากงบการเงินเฉพาะกิจการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 ที่มีจำนวน 29,425,317 บาท ดังนั้น เงินปันผลที่อนุมัติจ่ายข้างต้นจึงเกินกว่ากำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรรของบริษัทฯ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ครั้งที่ 2/2563 เมื่อวันที่ 8 มีนาคม 2563 จึงมีมติอนุมัติแก้ไขอัตรการจ่ายเงินปันผลเป็นอัตราหุ้นละ 0.10 บาท รวมเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 28,000,000 บาท

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัทฯ และคณะกรรมการตรวจสอบเห็นว่าความผิดพลาดดังกล่าวเป็นข้อมูลสำคัญที่มีผลกระทบต่อการตัดสินใจลงทุนของผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุน ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ครั้งที่ 2/2563 เมื่อวันที่ 8 มีนาคม 2563 จึงมีมติให้แก้ไขวันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิในการเข้าร่วมประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2563 จากวันที่ 10 มีนาคม 2563 เป็นวันที่ 23 มีนาคม 2563 เพื่อให้ผู้ถือหุ้นได้มีเวลาศึกษาข้อมูลเพิ่มเติม นอกจากนี้ คณะกรรมการบริษัทฯ และคณะกรรมการตรวจสอบตระหนักถึงความสำคัญของการรายงานสารสนเทศให้แก่ผู้ถือหุ้นและนักลงทุน จึงได้กำหนดมาตรการให้บริษัทฯ เพิ่มกระบวนการในการตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลที่จะนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทฯ และคณะกรรมการตรวจสอบ รวมถึงการเผยแพร่ข้อมูลต่อผู้ถือหุ้นและนักลงทุน อย่างละเอียดรอบคอบมากขึ้น เพื่อไม่ให้เกิดปัญหาดังกล่าวขึ้นอีกในอนาคต





### 31. IPO ใช้ได้ตามแผนหรือไม่

#### คำตอบ :

วัตถุประสงค์ IPO คือ

1. ลงทุนในเครื่องจักรและอุปกรณ์สำหรับใช้ในการผลิตการใช้งานให้แก่ลูกค้า
  2. ใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงาน
- ทั้งนี้ ได้นำไปใช้ในการดำเนินธุรกิจทั่วไป โดยนำไปจ่ายชำระเจ้าหนี้การค้าต่างประเทศ

### 32. เป้าหมายการเติบโตของบริษัทหลังยุค New Normal และ 5 ปีต่อไป

#### คำตอบ :

บริษัทฯ มองโอกาสทางธุรกิจมีค่อนข้างมากหลัง COVID-19 คลี่คลาย เพราะธุรกิจส่วนใหญ่จะปรับเปลี่ยนไปเป็นระบบ Automation มากขึ้น ทุกอย่างจะมีความเป็น Digital Life, Visualize, Virtual Machine สูงขึ้น ซึ่งบริษัทมีสินค้ารองรับเรื่องดังกล่าวอยู่แล้ว และสำหรับอีก 5 ปีข้างหน้า มองว่า บริษัทฯ ยังสามารถเติบโตได้ดี

### 33. แผนงานขยายงานไป CLMV หรือต่างประเทศ

#### คำตอบ :

ทางบริษัทมีแผนอยู่แล้ว แต่ยังไม่สามารถเปิดเผยได้

### 34. ผลประกอบการ 2563 APP สามารถจะทำกำไรได้เหมือนเดิมหรือไม่

#### คำตอบ :

จากสถานการณ์ COVID-19 ที่เกิดขึ้นคงปฏิเสธไม่ได้ว่าบริษัทฯ ก็ได้รับผลกระทบเช่นเดียวกับอีกหลายๆ ธุรกิจ แต่ทั้งนี้ทางบริษัทฯ ผู้บริหารและพนักงาน ก็มุ่งมั่นและทุ่มเทในการที่จะดำเนินธุรกิจให้มีผลการดำเนินการที่ดีในสถานะเช่นนี้

\*\*\*\*\*

สำนักเลขานุการบริษัทฯ แผนกนักลงทุนสัมพันธ์ โทร. 02-744-9045