

วันพุธที่ 23 ธันวาคม พ.ศ. 2563

มีที่ 17 | ฉบับที่ 4138 | ราคา 15 บาท

APPขยายฐานเครื่องมือแพทช์ โควิดเงินสดพร้อมทำดีลM&A

ทันหุ้น - APP เล็งขยายฐานเครื่องมือแพทช์-ทันตกรรม ซึ่งทิศทางโดดเด่น ฟากนี้กับส “ประภัส ตั้งอุดมยรัตน์” เร่ง
ศูนย์ที่ดีล M&A ไว้เริ่งผลเดิมเมื่อ 300 ล้านบาท ระบุหากลักล้าเล็กคาดว่าเงินเพียง 50 ล้านบาท ลงสัญญาณรายได้ปี
64 สดใส ลุยแพลตฟอร์มใหม่อีกพยุทธ์

นายประภัส ตั้งอุดมยรัตน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอพพลิเคชัน จำกัด (มหาชน) หรือ APP เปิดเผย
ถึงแผนการทำเงินงานปี 2564 ว่า บริษัทมีแผนขยายฐานลูกค้าไปในเชิงต่อเนื่องเมื่อ  **อ่านต่อหน้า 31**



นายประภัส ตั้งอุดมยรัตน์



APP
(ต่อจากหน้า 3)

ทางการแพทช์ และทันตกรรม ซึ่งเป็นกลุ่มค้ากุ่นใหม่
 เพราะมีทิศทางการเดินโดยเพิ่มขึ้นชัดเจน ขณะที่สัด
 ส่วนรายได้ที่เกิดขึ้นในกลุ่มเครื่องมือทางการแพทช์
 และทันตกรรมในปี 2564 อาจจะยังไม่เห็นภาพที่ชัดเจน
 เนื่องจากเป็นปีแรกสำหรับการเจาะตลาดใหม่

● ทำดีล M&A

นอกจากนี้บริษัทจะดำเนินการทำดีลควบรวมกิจการ หรือ M&A ให้เกิดขึ้นในปี 2564 เพื่อสร้างกลยุทธ์และการเดินทางในอนาคตให้กับบริษัท ซึ่งปัจจุบันอยู่
 ระหว่างเจรจาอยู่ 2-3 ราย เนื่องด้วยการทำดีล M&A ขนาดเล็กคาดว่าจะใช้เงินลงทุนรวมกันประมาณ 50 ล้านบาท แต่หากเป็นบริษัทด้วยกันจะใช้เงินลงทุน
 หลักร้อยล้านบาท โดยปัจจุบันบริษัทมีกระแสเงินสดพร้อมลงทุนอยู่ที่ 300 ล้านบาท

ขณะที่ทิศทางธุรกิจและภาพรวมผลประกอบการปี 2564 บริษัทขออุบัติจังหวะในประเทศไทยที่สำคัญนั้นคือการแพร่ระบาดโควิด-19 รอบใหม่ ทุกกรุนแรงอาจส่ง
 ผลกระทบต่อธุรกิจ และส่งผลโดยตรงแก่บริษัท อายุ่ไรงค์ตามบริษัทคาดว่าจะไม่ถือก้าวหน้ารุนแรงเมื่อเทียบกับการแพร่ระบาดโควิด-19 ครั้งแรก

สำหรับทิศทางรายได้ปี 2564 บริษัทคาดจะยังเดินต่อได้ในด้านของหลัก เมื่อเทียบกับปีนี้ ขณะที่ปีนี้บริษัทคาดรายได้อาจจะใกล้เคียงปีก่อน หรือลดลงเล็ก
 น้อย เพราะได้รับผลกระทบจากการเลื่อนส่งมอบงานให้กับลูกค้าในช่วงครึ่งปีแรก และบริษัทพยายามรักษาฐานอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) ให้อยู่
 ที่ 7-8%

อั้น 9 เดือนแรกของปี 2563 บริษัทมีรายได้แล้วที่ 500.10 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 44.49 ล้านบาท ส่วนปี 2562 บริษัทมีรายได้ที่ 734.97 ล้านบาท และมี
 กำไรสุทธิ 57.48 ล้านบาท

● เลี้งรับงานรัฐ

นายประภัส กล่าวต่อว่า คาดงานภาครัฐปี 2564 จะมีอุปทานมากขึ้น เมื่อเทียบกับปีนี้ โดยหากมีงบประมาณอุปทานจริง บริษัทคาดจะได้งานจากภาครัฐอย่าง
 น้อย 100 ล้านบาท และหากเป็นกรณีมากสุด คาดจะได้งานเพิ่มขึ้นเท่าตัว หรือที่ระดับ 200 ล้านบาท จากปัจจุบันคาดมีรายได้จากการภาครัฐที่ 80 ล้านบาท

นอกจากนี้บริษัทเตรียมให้บริการแพลตฟอร์มใหม่สำหรับให้บริการแก่ผู้ประกอบการรับเหมา ก่อสร้าง ออกแบบ เชิงแบบ รวมถึงผู้ใช้บริการทั่วไป ปัจจุบันอยู่
 ระหว่างทดสอบระบบบริการ คาดจะเริ่มให้บริการได้ในปี 2564 โดยบริษัทคาดจะมีรายได้ 3 ช่องทางจากแพลตฟอร์มต่อๆ กัน ได้แก่ การขายโฆษณา, การ
 ขายสมาร์ท และส่วนแบ่งจากการให้บริการ บริษัทประเมินจำนวนผู้อุปโภคแบบอยู่ที่ 2 แสนราย ส่วนผู้ใช้บริการคาดจะอยู่ที่หลักหมื่นราย

บริษัทจะพยายามดึงฐานลูกค้าเข้ามาใช้บริการบนแพลตฟอร์มมากขึ้น เพื่อสร้างการบริการแบบครบวงจร และเข้าถึงกลุ่มผู้ใช้บริการ สำหรับการลงทุน
 แพลตฟอร์มใหม่บริษัทใช้เงินลงทุนประมาณ 30-40 ล้านบาท 